

АУТСОРСИНГ



Tender.Pro

# АУТСОРСИНГ ЗАКУПОЧНЫХ ПРОЦЕДУР

## ИСТОРИЯ



**2003 г.**

НАЧАЛО РАБОТЫ  
ЭТП «ТЕНДЕРПРО»



**2012 г.**

ВЫВОД  
НА РЫНОК УСЛУГ  
ПО АУТСОРСИНГУ  
ЗАКУПОК



**2012 г.**

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА  
С ПАО «ГАЗПРОМ» ПО  
АУТСОРСИНГУ ЧАСТИ  
ЗАКУПОЧНЫХ ПРОЦЕДУР



**2014 г.**

ЗАКЛЮЧЕНИЕ  
ДОГОВОРА С  
ООО «ХОЛСИМ (РУС)



**2014 г.**

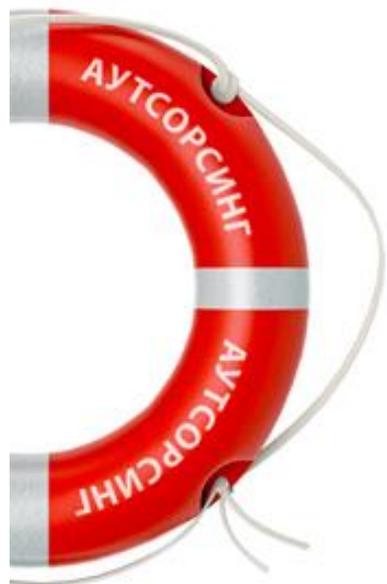
ЗАКЛЮЧЕНИЕ  
ДОГОВОРА С  
ПАО «ЛУКОЙЛ»



**2016 г.**

ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА  
С ООО «РУССДРАГМЕТ»  
ПО АУТСОРСИНГУ  
ПОЛНОГО ЦИКЛА ЗАКУПОК

# АУТСОРСИНГ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

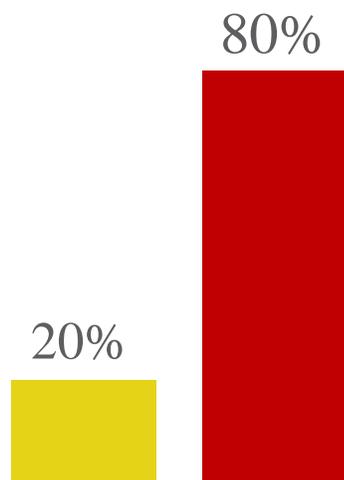


**Аутсорсинг** (от англ. outsourcing: внешний источник) - передача организацией определённых бизнес-процессов или производственных функций на обслуживание другой компании, специализирующейся в соответствующей области.

**АУТСОРСИНГ СНАБЖЕНИЯ** вашего предприятия позволит вам сосредоточиться на основной деятельности и не отвлекаться на второстепенные - обеспечительные вопросы.

# КАТЕГОРИИ ЗАКУПОК

## САМОСТОЯТЕЛЬНЫЕ ЗАКУПКИ

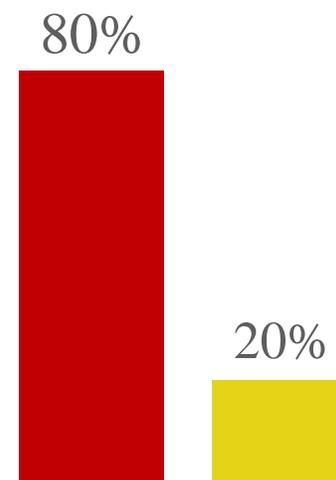


- 20% от общего числа закупаемых позиций
- 80% стоимости

### Основные закупки

Товары/работы/услуги, необходимые предприятию для осуществления основной деятельности и получения дохода

## АУТСОРСИНГ



- 80% от общего числа закупаемых позиций
- 20% стоимости

### Вспомогательные закупки

Товары для ремонтно-эксплуатационных нужд, обеспечения административно-хозяйственной деятельности, прочие категории

# КОМПЛЕКС АУТСОРСИНГА (ВОЗМОЖЕН АУТСОРСИНГ ОТДЕЛЬНЫХ ФУНКЦИЙ)

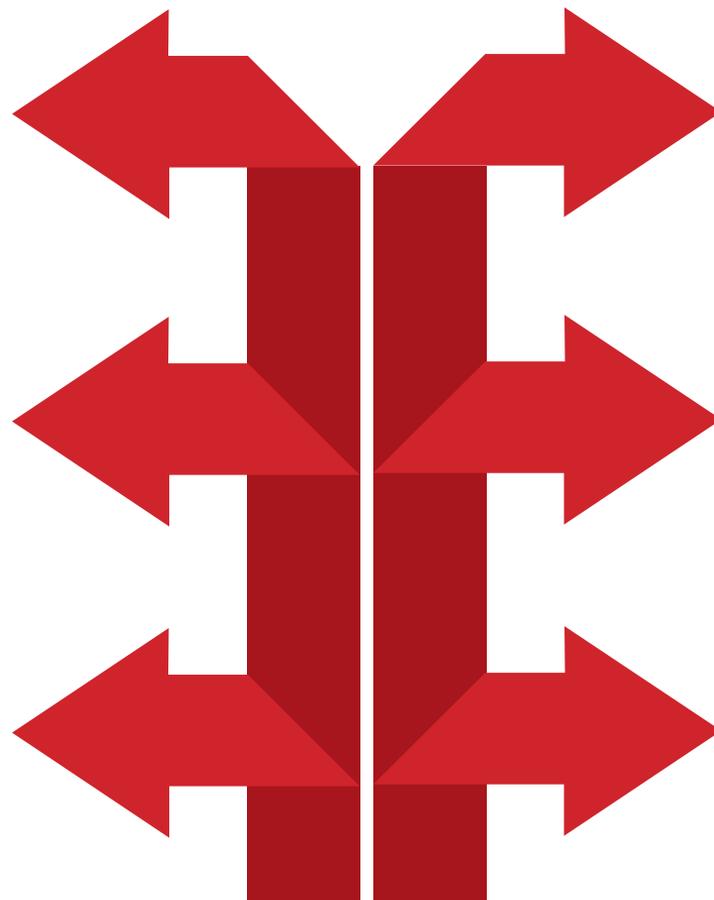


# АУТСОРСИНГ – КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО КОМПАНИИ

Фокусировка собственных ресурсов на основных целях бизнеса

Фиксирование себестоимости функций, передаваемых на аутсорсинг

Получение доступа к дополнительным ресурсам



Доступ к новейшим технологиям

Повышение надежности снабжения

Передача ответственности за выполнение конкретной функции

## КОМПЛЕКС АУТСОРСИНГА (ВОЗМОЖЕН АУТСОРСИНГ)

- ВЫСВОБОЖДЕНИЕ РЕСУРСОВ  
■ (материальные, персонал)

- РАБОТА  
■ НЕПОСРЕДСТВЕННО  
■ С ЗАКАЗЧИКОМ

- ФОРМИРОВАНИЕ ОТЧЕТНОСТИ  
■ ПО ФОРМЕ ЗАКАЗЧИКА, С УЧЕТОМ  
■ РЕГЛАМЕНТОВ И ПОЛОЖЕНИЙ  
■ О ЗАКУПКАХ

- ВЫПОЛНЕНИЕ ОБЪЕМНОЙ (рутинной)  
■ РАБОТЫ НА АУТСОРСИНГЕ

- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД  
■ К КАЖДОЙ ЗАЯВКЕ

- КОНТРОЛЬ ВЫПОЛНЕНИЯ  
■ НА КАЖДОМ ЭТАПЕ

## ПОЧЕМУ ТЕНДЕРПРО

- ✓ ГК **ТендерПро** обладает собственной платформой для проведения электронных торгов
- ✓ За годы работы сформирована собственная база поставщиков
- ✓ Отдел маркетинга постоянно отслеживает появление новых участников на рынке
- ✓ Специалисты отдела сопровождения проводят индивидуальную работу с каждым участником тендера
- ✓ Отраслевые эксперты предоставляют оценку возможных участников и дают рекомендации по приоритетным поставщикам для каждого вида номенклатуры

# ЭТАПЫ АУТСОРСИНГА

1

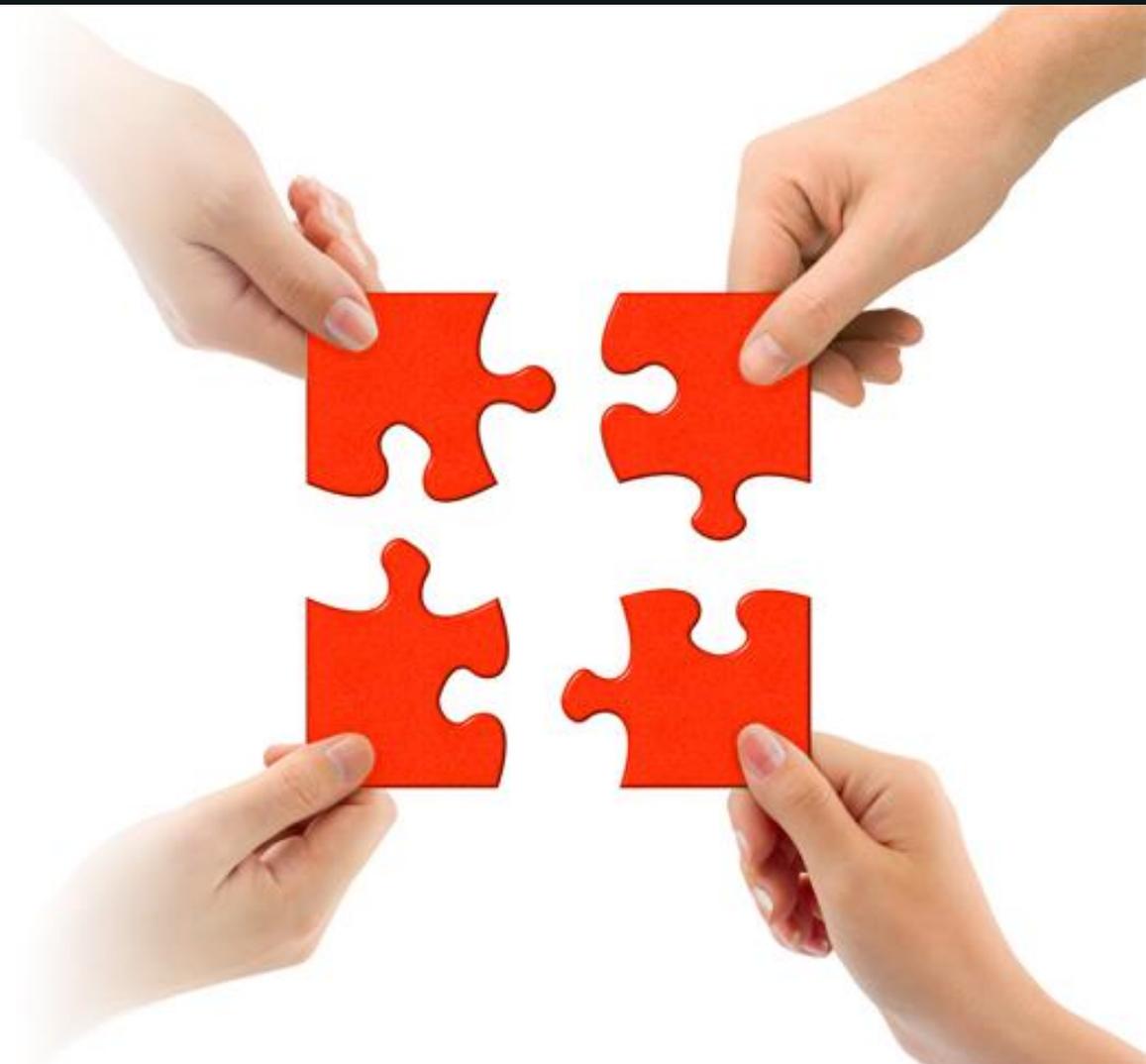
Задание с учетом всех особенностей процедуры (ТЗ, чертежи, базис, условия оплаты, срок поставки и т.д.)

2

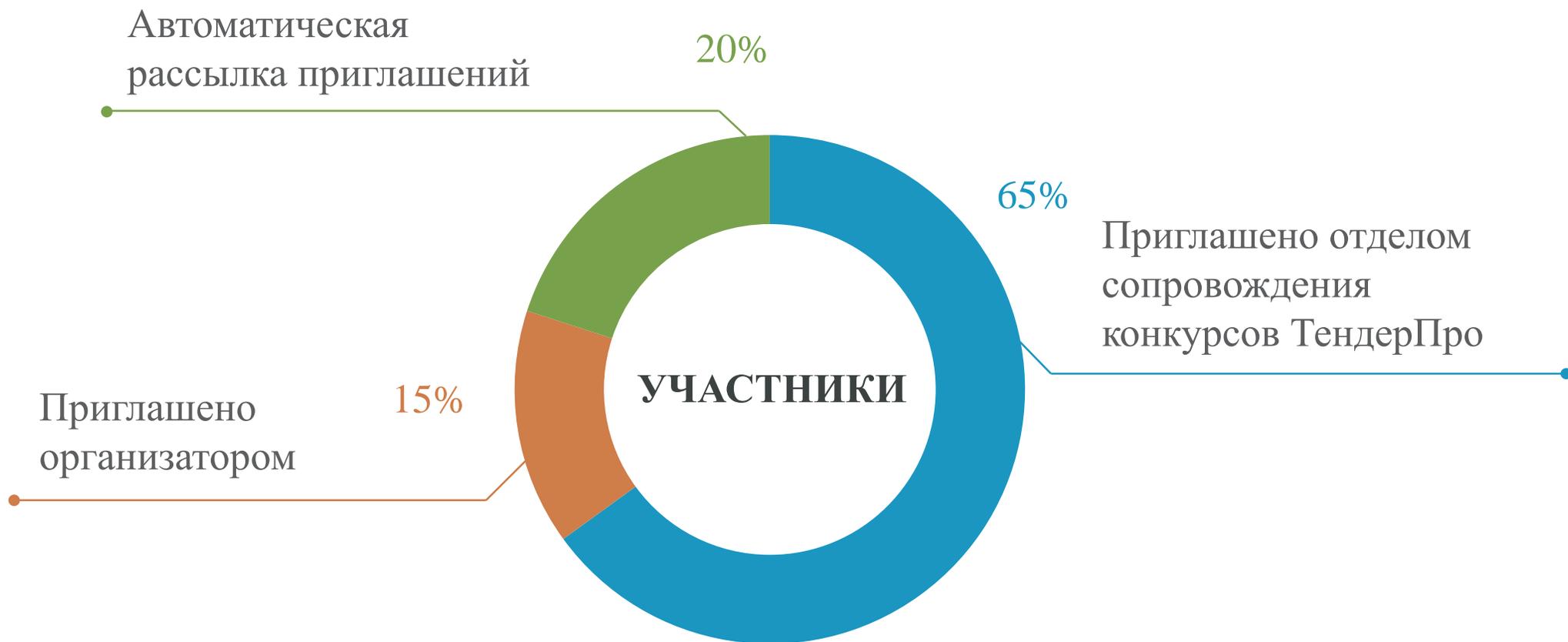
■  
Готовое закупочное решение  
■  
Проект договора на поставку  
■  
Сопровождение поставки

3

Предоставление итоговой отчетности



# СООТНОШЕНИЕ ПРИГЛАШЕНИЙ К УЧАСТИЮ



# ПРИМЕРЫ ПРОВЕДЕННЫХ РАБОТ

ЗАДАНИЕ ДЛЯ ПАО «ГАЗПРОМ: ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПОСТАВЩИКОВ К ЗАПРОСУ ПРЕДЛОЖЕНИЙ НА ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ПО ЗЕМЛЕУСТРОИТЕЛЬНЫМ РАБОТАМ ПО ОБЪЕКТАМ МАГИСТРАЛЬНОГО ГАЗОПРОВОДА.

СПЕЦИАЛИСТАМИ ТЕНДЕРПРО:



НАЙДЕНО И ПРИГЛАШЕНО БОЛЕЕ **160** КОМПАНИЙ ПО УКАЗАННОМУ ПРОФИЛЮ



СДЕЛАНО БОЛЕЕ **100** ЗВОНКОВ КОМПАНИЯМ



ПРОВЕДЕНЫ ПЕРВИЧНЫЕ И ПОВТОРНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ С ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ КОМПАНИЯМИ



**30** КОМПАНИЙ ВЫРАЗИЛИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНУЮ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬ В УЧАСТИИ



**21** КОМПАНИЯ СМОГЛА ПОДГОТОВИТЬ ПАКЕТ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ УЧАСТИЯ И ПОДАТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЯ



ЛУЧШЕЕ ЦЕНОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПОЗВОЛИЛО ПОЛУЧИТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ В РАЗМЕРЕ **30%** ОТ НАЧАЛЬНОЙ ЦЕНЫ

# ПРИМЕРЫ ПРОВЕДЕННЫХ РАБОТ

Аутсорсинг по заданию ООО «РДМ» для управляемых предприятий

Наименование тендера	вид тендера	количество этапов	Автоматическая рассылка приглашений	Приглашено компаний специалистами ТендерПро	Подано предложений	экономия в % с учетом стоимости услуг
ЛИСТ СТАЛЬНОЙ ИЗНОСОСТОЙКИЙ	ОТКРЫТЫЙ/2 ЭТАП РЕДУКЦИОН	2	150	17	5	52%
КАНЦЕЛЯРИЯ	ОТКРЫТЫЙ/ 2 ЭТАП ЗАКРЫТЫЙ	2	218	25	5	11%
СПЕЦОДЕЖДА	ОТКРЫТЫЙ/ 2 ЭТАП ЗАКРЫТЫЙ	2	96	10	5	16%
ПРОТИВОПОЖАРНОЕ ОБОР-Е	ОТКРЫТЫЙ/ 2 ЭТАП ЗАКРЫТЫЙ	2	132	11	4	32%
ИНСТРУМЕНТ	ОТКРЫТЫЙ/ 2 ЭТАП ЗАКРЫТЫЙ	2	344	30	5	8%
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА	ОТКРЫТЫЙ/ 2 ЭТАП РЕДУКЦИОН	2	148	15	6	45%

ИТОГО: 27%

## Аутсорсинг

– современный подход к закупкам, который позволит сократить издержки и временные затраты на рутинные торговые операции. Силы, опыт и наработанные связи наших специалистов будут в Вашем распоряжении, а электронные торги и аукционы, проведенные нашими специалистами, дадут экономию бюджета на уровне 15-30%. Открытость и доступность информации о проводимых торгах расширит сформировавшийся круг поставщиков, снизит стоимость и повысит качество поставляемых товаров и услуг. Всё это позволит вывести закупки на новый уровень.

**АУТСОРСИНГ - ЭТО ШАГ В БУДУЩЕЕ.  
ДАВАЙТЕ СДЕЛАЕМ ЭТОТ ШАГ ВМЕСТЕ.**

# СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ



## ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС

■ РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА  
Умрихин Олег Викторович

■ АДРЕС  
141707, МО, г. Долгопрудный,  
проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43.  
Время работы: с 4:00 до 18:00 по московскому времени

■ ТЕЛЕФОН & EMAIL  
Отдел поддержки: +7 (495) 215-14-38  
Отдел каталогизации: +7 (495) 215-14-38 (добавочный 305)  
Бухгалтерия: +7 (495) 215-14-38 (добавочный 105)  
URL: <http://www.Tender.Pro>  
Email: [client@Tender.Pro](mailto:client@Tender.Pro)

## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА В РЕГИОНАХ РОССИИ

Воронеж +7 (473) 300-31-36  
Екатеринбург +7 (343) 247-83-04  
Казань +7 (843) 210-09-25  
Краснодар +7 (861) 201-82-24  
Красноярск +7 (391) 229-80-83  
Нижний новгород +7 (831) 280-85-09

Новосибирск +7 (383) 207-57-85  
Пермь +7 (342) 235-78-37  
Ростов-на-Дону +7 (863) 303-28-06  
Самара +7 (846) 212-95-52  
Санкт-Петербург +7 (812) 748-25-40  
Челябинск +7 (351) 799-56-10



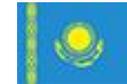
## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В УКРАИНЕ

■ Тел./Факс: +380 (44) 586-41-09  
04208, Украина, Киев, ул. Порика Василя, 7а/178



## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В КИТАЕ

■ Тел./Факс: +86 0991 293-27-86



## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В КАЗАХСТАНЕ

■ Тел./Факс: +7 (727) 350-73-83  
100000, Казахстан, г. Караганда, ул. Лободы 9, к. 2



## ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В УЗБЕКИСТАНЕ

■ Тел./Факс: +99871 276 53 77, 99871 276 48 30  
Узбекистан, г. Ташкент, Проспект Бунедкор 42, офис 115, 111